

Die Sales Rocket – Garant für galaktische Verkäufe



Viele Unternehmerinnen und Unternehmer sind von persönlicher Leidenschaft und Überzeugung getrieben – dennoch lässt der Erfolg oft auf sich warten. Die schnelle und unübersichtliche Welt des Performance-Marketings kann überfordern. Zu viele Möglichkeiten – zu wenig Zeit.

Aus diesem Grund haben **Raphael Remhof** und **Alessa Prochaska**, die zusammen mehr als 30 Jahre Erfahrung mitbringen, das innovative und zugleich intuitive Modell der Sales Rocket entwickelt, das moderne Verkaufsstrategien mit effektiver Kommunikation und neuesten Technologien verbindet.

Mit anschaulichen Beispielen aus ihrer Berufspraxis und zahlreichen Worksheets führen sie die Leser Schritt für Schritt zum Bau ihrer individuellen Sales Rocket – und damit zu messbarem Erfolg.

Raphael Remhof, Alessa Prochaska
Schwerelos verkaufen
So baust du deine Sales Rocket
Frankfurter Allgemeine Buch
ET: 21. Mai 2025
264 Seiten, Klappenbroschur
€ 28,00
ISBN: 978-3-96251-222-4

Eine Leseprobe finden Sie [hier](#).

Bei Rückfragen, Interesse an einem digitalen oder gedruckten Rezensionsexemplar oder einem Interview mit den Autoren kontaktieren Sie uns gerne.

Frankfurter Allgemeine Buch
Christin Bergmann
Pariser Straße 1
60486 Frankfurt am Main
069 - 7591 1735
christin.bergmann@fazbuch.de
presse@fazbuch.de

Die Autoren



Raphael Remhof ist internationaler Speaker, Unternehmer und Experte für Omnichannel-Marketing. Sein Fokus liegt auf dem Einsatz von Künstlicher Intelligenz, innovativen Campaigning-Strategien und Business Development.



Alessa Prochaska ist Expertin für internationale Kommunikation und Markenstrategie. Neben fundierten Kenntnissen in der Unternehmensführung und im Produktmarketing verfügt sie über mehr als zehn Jahren Erfahrung in der Beratung und Weiterentwicklung von Marken.